

どんな状況下でも会社を継続できる 生産性向上セミナー

現在の中小企業を取り巻く経済状況では、飛躍的な売上アップ、社員の雇用、様々なコストダウン…これらを容易に達成することは困難です。それでも経営者は企業を継続して行かなくてはなりません。生き残るためにはどのような対策が必要なののでしょうか？販路開拓、広告宣伝活動、設備投資、採用、教育…これらは全て多くの資金を使うことを前提にしています。資金を使うのであれば、それ以上の売上、利益を上げなければなりません。安易に資金投入など出来るのでしょうか？

同業者等と売上がほぼ同様であっても、効率が良ければ利益が上がります。一人当たりの生産性は増え、付加価値も上がり、給与も同業者よりも増やせ、休みも増加、雇用環境アップ……このような勝ちパターンにする為にはどのような取り組み、考え方が必要なのか？様々な企業のコンサルティングを行って来た経験から、今後も継続し続ける中小企業の在り方を考えてみたいと思います。

(株)ニュータスの顧客様は無料で参加いただけますので、お気軽にご参加いただければ幸いです。

セミナー内容

生産性向上で差別化する 「お金を使う前に理解したほうが良い事」

1. 今ある資産（人、設備、資金）で生産性を上げる事への取り組みとは？
2. これからの社員に求められる事パートの在り方とは
3. システム化とはどういう事なのか？仕組み作りを考える
4. 会社のブランド戦略とは

講師

スライヴパートナーズ(株)
代表取締役 後藤昭人

経営、財務を中心としたコンサルタント。株式公開、事業再生などのプロジェクトの立ち上げから、業務改善および改革、会社再建業務、株式公開準備支援全般、資金調達、銀行交渉など数多くの実績があり、企業経営をトータルに支援する。現在はスライヴパートナーズ(株)代表取締役のほか、(株)日本一ソフトウェア（ジャスタック上場ゲームソフト会社）社外取締役、(一社)IINA（海外連携プロジェクト）の理事も務める。

日時：平成29年10月25日（水）14：00～16：00（13：30開場）

場所：株式会社 ニュータス 6F大会議室（裏面地図のとおり）

名古屋市中区栄2-2-31 ニュープラスビル6F

地下鉄東山線・鶴舞線 伏見駅 4番出口より徒歩3分

参加費：①一般 1,500円（税込）

②(株)ニュータスのお取引先様は無料です

定員：25名（先着順・1社2名様までに限らせていただきます。）

※定員に達し次第締め切らせていただきます。

主催：株式会社ニュータス

共催：スライヴパートナーズ株式会社

申込み：裏面の申込書をFAXにて送信いただきお申込み下さい。

FAX：052-204-8988

※折り返しのご連絡はいたしません。当日、会場にてお名刺を頂戴いたします。

※事前のお申込がない場合は、ご入場頂けないことがあります。

申込締切：平成29年10月18日（水）

【弊社地図】



【場所】
 株式会社 ニュータス
 名古屋市中区栄2-2-31
 ニュープラスビル6F

【最寄り駅】
 地下鉄東山線・鶴舞線
 伏見駅 4番出口
 徒歩3分

【お問い合わせ先】
 株式会社 ニュータス
 セミナー事務局
 担当:尾藤
 TEL:0120-977-577

貴社名	所在地
(業種) 様	
TEL	FAX
— —	— —

【ご出席者】

お名前	ご所属・役職

【お願い】同業にあたるお立場の方、個人の方、その他弊社の判断により、セミナーへのご参加をご遠慮いただく場合がございます。その場合の理由等については、ご説明致しかねますので予めご了承ください。また、本申込書にご記入いただいたお客さまの情報は、弊社ならびに弊社グループが今後開催するセミナーのご案内や当セミナーに関連する保険商品・サービス等のご案内のために利用させていただくことがあります。また、お申込内容をセミナー講師にお知らせすることがあります。